

Direction des ventes – Québec

Êtes-vous passionné(e) par la santé animale et l'agriculture? Aimez-vous bâtir des relations solides et stimuler la croissance des ventes grâce à la confiance, l'expertise technique et le soutien en personne? Mapleview Agri est à la recherche d'un(e) leader bilingue et axé(e) sur les relations pour développer nos activités au Québec et renforcer notre réseau de distributeurs de moulée et de partenaires vétérinaires.

À propos du poste

En tant que responsable de la Direction des ventes – Québec, vous dirigerez les efforts de vente dans la province et soutiendrez un réseau croissant de distributeurs de moulée et de cliniques vétérinaires. Vous travaillerez en étroite collaboration avec nos partenaires pour offrir des conseils techniques, du coaching en vente et un soutien pratique qui favorise leur réussite et leur croissance.

Le soutien à la ferme est un aspect essentiel de ce rôle. Vous visiterez les producteurs en compagnie des représentants des distributeurs, fournirez des solutions en temps réel et établirez une relation de confiance durable grâce à un service pratique. Vous jouerez également un rôle de premier plan dans l'identification et le développement de nouveaux partenariats avec des distributeurs et des vétérinaires pour accroître notre portée dans la province.

Responsabilités clés

Croissance et soutien du réseau de distributeurs

- Renforcer les relations avec les distributeurs de moulée existants à travers le Québec
- Fournir du soutien technique et en vente aux équipes des distributeurs
- Effectuer des visites à la ferme pour appuyer les représentants et bâtir la confiance des producteurs
- Offrir des présentations de produits engageantes et des sessions de formation
- Organiser des événements de formation pour les distributeurs et du coaching individuel
- Promouvoir les produits Mapleview et Truvital au sein du réseau de distribution

Développement du canal vétérinaire

- Établir des partenariats avec les cliniques vétérinaires pour augmenter l'accès au marché
- Participer à des rencontres et événements avec les équipes vétérinaires et la direction de l'entreprise
- Développer une compréhension approfondie des avantages produits et de la recherche afin de répondre aux questions techniques
- Représenter l'entreprise lors de séances éducatives organisées par les cliniques vétérinaires et les distributeurs

Engagement dans l'industrie et apprentissage continu

- Rester informé(e) des tendances de l'industrie par le biais d'événements, de recherches et de formations continues
- Participer à des rencontres avec des producteurs de lait, veaux, agneaux et chevreux pour développer sa connaissance du marché
- Participer à des formations continues en vente et développement du leadership

Participation à des événements et réseautage dans l'industrie

- Représenter Mapleview et Truvital lors d'événements tels que le Salon de l'Agriculture, Expo-Champs et le Canadian Dairy Expo
- Établir des liens avec les producteurs et les parties prenantes de l'industrie
- Promouvoir nos valeurs et gammes de produits en personne pour accroître la notoriété

Perspectives de marché et stratégie

- Recueillir des informations sur les besoins des producteurs, les activités des concurrents et les tendances du marché
 - Utiliser les commentaires des clients et les visites à la ferme pour appuyer les stratégies de vente et la planification des produits
-

Profil recherché

- Maîtrise du français et de l'anglais
 - Succès démontré en vente agricole, avec une expérience au Québec souhaitée
 - Solides compétences en communication et capacité à établir des relations de confiance
 - Connaissance de la production animale, particulièrement des veaux, agneaux, chevreaux et veaux de boucherie
 - Approche pratique et axée sur les solutions pour le service à la clientèle
 - Confiance dans les discussions techniques et les situations de soutien à la ferme
-

Pourquoi se joindre à Mapleview

Chez Mapleview, nous croyons que nos gens sont notre plus grande force. Notre équipe valorise la collaboration, le développement personnel et l'énergie positive. Nous travaillons ensemble, célébrons ensemble et apprenons les uns des autres chaque jour. Si vous souhaitez faire partie d'une entreprise où les relations comptent et où votre contribution fait une réelle différence, nous aimerions vous rencontrer.

Postulez dès aujourd'hui

Si vous êtes motivé(e) par un travail significatif, des partenariats solides et une passion commune pour l'agriculture, nous vous invitons à postuler. Veuillez soumettre votre CV accompagné d'une courte lettre de motivation expliquant pourquoi ce poste est fait pour vous.

Date limite pour postuler : 4 juillet 2025

Pour postuler, veuillez envoyer votre lettre de motivation et votre CV à : info@mapleviewagri.ca